

## Vertriebsmitarbeiter:in im Außendienst (m/w/d)

KRÜGER-Werke GmbH, Dresden, Sachsen, Deutschland  
Arbeitsort Deutschland (Remote)

Bei uns gestalten wir die Zukunft für eine sichere, komfortable und nachhaltige Welt. **Die KRÜGER-Werke GmbH ist einer der führenden Distributoren für Kabelgarnituren für Nieder- und Mittelspannung und weiteren elektrischen Komponenten.**

Zu dem bieten wir die komplette Palette, von der Serienfertigung bis zum Sonderteil. Sie brauchen eine zukunftsorientierte Karriere? Die Zukunft braucht Sie!

### Wie Werden Sie Ihre Aufgaben Angehen

Als "Vertriebsmitarbeiter:in im Außendienst (m/w/d)" zeichnen Sie sich durch eigenverantwortliche, kommerzielle und technische Vertriebstätigkeit im Inland aus. Durch Ihre offene, zielstrebige Art etablieren Sie sich bei unseren Kunden in Kürze als kompetenter Ansprechpartner. Zusätzlich punkten Sie durch Ihre sehr guten kommunikativen Fähigkeiten, Ihr Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen.

Von der Solaranlage über den Schalter zur Steckdose bis hin zur smarten Haus- und Gebäudesteuerung – Sie versorgen unsere Kunden mit allem, was für Komfort, Sicherheit und Effizienz im Gebäude steht.

Sie betreuen den Elektrofachgroßhandel als Hauptzielgruppe. Vor Ort überzeugen Sie unsere Kunden von der Leistungsfähigkeit der Produkte und Lösungen unserer starken Marke TE Connectivity und Johnson Controls. Sind Sie bereit? Sie wollen Teil eines erfolgreichen Teams werden?

### Ihre Aufgaben

- Umsetzung der Vertriebsstrategien von KRÜGER-Werke GmbH innerhalb Deutschlands
- Vertrieb der Marke Johnson Controls für die Bereiche Kälte und Klima sowie Haus – und Gebäudesteuerung KNX
- Vertrieb der Marke TE Connectivity für die Bereiche Solar und Entelec
- Eigenverantwortliche Betreuung von bestehenden Kundenkontakten und Gewinnung von Neukunden zur Sicherstellung und Ausweitung des Marktanteils
- Regionale Marktentwicklung und Identifikation von Geschäftsangelegenheiten
- Führen von Vertrags- und Preisverhandlungen
- Unterstützung in der Markteinführung neuer Produkte
- Mitentwicklung von Methoden zur Qualitätssicherung
- Kommunikation mit Vertretern der Industrie (Lieferanten)
- Eigenverantwortliche Verfolgung und Erreichung der Umsatzziele
- Teilnahme an Messeveranstaltungen
- Enge Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen Vertriebsinnendienst, Einkauf und Marketing

## Ihre Qualifikationen

- Meister-/Fach-/Hochschulabschluss der Fachrichtung Elektrotechnik oder ein vergleichbarer Abschluss
- Mehrjährige Berufserfahrungen im vertrieblichen Umfeld wünschenswert
- Unterstützung des Innendienstes mit technischer Produktbestimmung bei der Erstellung von Angeboten
- Technische Affinität gepaart mit kaufmännischem Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Motivierte Persönlichkeit mit souveränem Auftreten
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit

## Was Wir Ihnen Bieten

- Eine bedeutsame Aufgabe: Du kannst Teil der Erfolgsgeschichte werden und mit Deiner Arbeit zur Fachkenntnis sowie zur hohen Qualität unserer Produkte und den Firmenwerten beitragen.
- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben
- Attraktive, leistungsgerechte Vergütung
- Firmenwagen, auch zur Privatnutzung
- Flexibles Arbeitszeitmodell, sowie Homeoffice
- Ein inspiriertes und motiviertes Team: Wir sind ein sehr engagiertes, agiles und internationales Team, das ein gemeinsames Ziel verfolgt: Innovative Verguss- und Füllstoffe erfolgreich am Markt zu etablieren.
- Durch einen individuellen und praxisorientierten Einarbeitungsplan helfen wir Ihnen, schnell fachliche Sicherheit zu gewinnen, um selbständig mit hoher Eigenverantwortung arbeiten zu können.
- Entwicklungsmöglichkeiten: Wachse mit uns zusammen und erweitere Deine Fachkenntnisse.
- Verantwortung für die Gesellschaft und die Umwelt: Unsere ethischen Prinzipien stehen ganz im Einklang mit Menschen und Natur. Wir von KRÜGER-Werke haben das Ziel, eine nachhaltige Zukunft basierend auf innovativen Produkten und Rohstoffen zu gestalten.

Eine berufliche Laufbahn bei KRÜGER-Werke GmbH eröffnet Ihnen umfassende Weiterbildung, unterschiedliche Karrierewege, herausfordernde Projekte und inspirierende Erfahrungen im Team.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf, Anschreiben, Zeugnisse) bevorzugt online. Ihr Ansprechpartner ist Herr Ronny Weidlich ([bewerbung@krueger-werke.de](mailto:bewerbung@krueger-werke.de)).

Jederzeit, Überall, KRÜGER-Werke GmbH.  
Der Partner der Verbindet.

Dresden, 10.06.2022